

海合会与欧盟自贸区谈判的回顾与展望

周 华

摘 要: 海合会与欧盟有关建立自贸区的谈判已经持续了20多年。2008年欧盟在与海合会签署自贸区协议的最后一刻突然反悔,拒绝在协议文本上签字,海合会方面随后愤而宣布搁置与欧盟的相关谈判。双方在这一问题上的互不妥协立场,导致谈判再陷僵局。本文试图通过分析双方的经贸关系、回顾双方的谈判历程,来探讨谈判陷入僵局的深层次原因以及打破这种僵局的可能性,并为正在进行的中国与海合会之间的自贸区谈判提供政策建议。

关键词: 海合会; 欧盟; 自贸区协议; 海湾经济; 区域一体化

作者简介: 周华,北京语言大学外语学院讲师,北京外国语大学阿拉伯语系2009级博士生(北京100083)。

文章编号: 1673-5161(2010)03-0075-07

中图分类号: F753

文献标识码: A

1988年6月,海湾合作委员会(简称海合会)与欧洲共同市场(简称欧共体),即欧洲联盟(简称欧盟)的前身签署了双边合作框架协议。^①从此,海合会与欧盟开始了有关签署自由贸易协定(FTA)的谈判。迄今为止,这一谈判已经持续了20多年,堪称“马拉松”式谈判。期间,双方的谈判时断时续,曾经一度十分接近签署协议,但终因多方面因素的制约,至今未果。2009年5月,沙特财政大臣易卜拉欣·阿萨夫(Ibrahim Assaf)称海合会与欧盟自贸区谈判是一场“启动最早、见效最少”的谈判。^[1]

一、海合会与欧盟经贸关系概述

海湾地区是欧洲的近邻,双边经贸关系历史悠久。从16世纪末,英国开始重视阿拉伯半岛南部以及红海沿岸,这都是与欧洲列强对东方印度和中国的殖民扩张紧密交织在一起的。17世纪初,英国人创立了“东印度公司”,目的在于发展英国对印度和中国的贸易。19世纪中叶,英国完全统治了印度,因而日益重视当时从欧洲到印度和中国的必经之路——海湾地区。到19世纪末,英

^① 1991年12月9日,欧共体在荷兰马斯特里赫特召开特别首脑会议,签订了《欧洲经济和货币联盟条约》及《欧洲政治联盟条约》,通称为《马约》,1993年11月1日,该条约在得到所有成员国的批准后正式生效,欧共体正式更名为欧盟。目前,欧盟有27个成员国,分别是英国、法国、德国、意大利、荷兰、比利时、卢森堡、丹麦、爱尔兰、希腊、葡萄牙、西班牙、奥地利、瑞典、芬兰、马耳他、塞浦路斯、波兰、匈牙利、捷克、斯洛伐克、斯洛文尼亚、爱沙尼亚、拉脱维亚、立陶宛、罗马尼亚和保加利亚。

国已完全控制了整个海湾地区。^{[2]518,520}直到第二次世界大战结束,中东地区一直是英国的势力范围,而海湾地区更是英殖民帝国的天下。

20世纪六七十年代,海湾诸国相继独立,但欧洲与海湾国家的经贸关系却并未因此而遭受太大冲击。相反,由于海湾国家石油工业的飞速发展,双方的经贸关系变得更加密切。特别是1988年6月,海合会与欧共体签署了双边经济合作框架协议以后,双边经贸关系取得了快速发展。20世纪八十年代末至九十年代初期,海合会成员国的石油出口,占其对欧共体成员国出口总额的90%,而欧共体对海湾国家的出口,则主要集中在工业品和消费品两大类。^{[3]165}这种贸易模式,一直持续至今。

进入21世纪,海合会与欧盟的经贸关系在各个领域不断拓展,双边贸易额也随着欧盟的一再扩容而持续攀升。据2008年11月的统计,欧盟是海合会第一大贸易伙伴,海合会对欧盟出口达375亿欧元,其中70%是石油和油制品。海合会则是欧盟的第五大贸易伙伴,欧盟对海合会同期出口达550亿欧元(约合820亿美元)。^[4]但是,欧盟同期对海合会成员国的投资额仅约25亿欧元。^[5]另外,2001年美国发生“9·11”恐怖袭击事件以后,大量海湾石油富国的对外投资从美国流向欧洲。2004年下半年以后,国际油价持续攀升,又使海合会成员国得以在短时期内积累了大量的石油美元。据有关银行报告统计,2002~2006年之间,海湾国家在海外投资高达5420亿美元,其中1000亿美元流向欧盟国家,而同期欧盟在海湾国家的累计投资仅为130亿美元。^[6]

现阶段,欧盟已经向利雅得海合会秘书处总部派驻了大使,海合会也向布鲁塞尔欧盟总部派驻了大使,但双方使馆的规模都不大。另外,欧盟还已经与海合会成员国分别签署了一些双边合作协定,如贸易协定、投资协定、文化教育协定、工业协定、航运协定、避免双重征税协定等等。

二、海合会与欧盟自贸区谈判回顾

作为一个区域性国际组织,海合会在成立初期与欧共体的经贸关系局限于成员国之间的双边关系范畴。1983年,海合会曾与欧共体在希腊雅典举行过一次对话,商讨加强双方合作的可能性,但那次对话无果而终。随着两伊战争中后期“油轮战”^①的爆发,严重依赖石油出口的海合会成员国感到了前所未有的危机,迫切希望通过加强与欧共体成员国的合作,寻找安全感。

1988年6月,海合会与欧共体在上述背景下签署了双边合作框架协议。协议明确指出,双方将加强各领域的合作,并寻求签署双边自贸区协议。框架协议包含“前言”和26项条款,其“前言”表述:“鉴于连接两组织间传统友谊的纽带,双方在完全平等的基础上构建契约关系,有助于强化双方的全面合作,并在考虑双方发展差异的同时,按照各自利益和基本需求,促进双方的经济发展。而构建全面对话的新架构,反映了双方的政治意愿,其宗旨是拓宽、深化双边合作。因此,必须强调双边经济一体化的重要性,它是推动海合会国家发展以及海湾地区稳定的关键因素。同时,建立契约关系,也反映了双方致力于改善世界经济与能源供应状况的决心。双方的合作是阿拉伯—欧盟对话的补充环节,而不是取代这一对话。”^{[3]161}

^① 两伊战争期间,交战双方都试图通过袭击对方或对方盟国的油轮,打击敌对方的经济命脉,从而爆发了“油轮战”。据统计,1984年3月至1988年9月两伊战争正式结束,共有547艘船只受到袭击,420名船员死亡,452人受伤,船主损失高达20亿美元以上。

海合会与欧盟有关建立自贸区的实质性谈判，是从 1990 年真正启动的。双方的谈判分两个层面进行，即双方专家委员会的谈判和双方年度部长级联席会议。迄今为止，这一谈判经历了从僵持到突破、又戏剧性地转为僵持这样一个漫长的过程。

第一阶段（1990~2002 年），双方各自忙于应对因伊拉克入侵科威特、海湾战争、苏联解体、东欧剧变等国际和地区重大事件而引发的国际、地区局势动荡所造成的后果。在自贸区谈判问题上各执己见，进展十分缓慢，谈判因此陷入了僵持阶段。2001 年 4 月，海合会方面甚至威胁放弃与欧盟有关自贸区的谈判。当时，双边年度贸易总额已经达到了 500 多亿欧元。^[7]

第二阶段（2003~2008 年），由于全球化挑战日益严峻以及世贸组织多边贸易谈判的受阻，区域性及双边自由贸易谈判在全球日渐盛行。在此形势下，海合会与欧盟内部经济一体化进程不断加快。一方面，欧洲单一货币欧元在 1999 年 1 月正式启动以后，欧盟一再扩容和东扩，区域内经济合作不断加强；另一方面，海合会内部的经济一体化进程也实现了突破，自 2003 年启动关税同盟后，海合会共同市场、货币联盟等内部经济一体化举措也稳步推进。2005 年 11 月，沙特阿拉伯在经历了长达 10 年的艰苦谈判以后，正式加入了世贸组织。在此大背景下，海合会与欧盟的互动明显增加，双方久陷僵局的自贸区谈判也取得了一定突破，甚至当时有报道说，双方会在 2008 年 11 月欧盟轮值主席、法国总统萨科齐访问卡塔尔期间签署自贸区协议^[8]，但实际上却无果而终。

第三阶段（2008 年底至今）双方自贸区谈判再陷僵局。2008 年 12 月 24 日，海合会秘书长阿提亚宣布，海合会已经“搁置”了与欧盟的自贸区谈判。此前，沙特一家媒体曾援引卡塔尔首相哈马德·本·贾西姆（Hamad bin Jasim）的话说，“欧盟致力于把某些政治条款写入与海合会双边自贸区的协议”，因此，他呼吁海合会成员国搁置与欧盟的谈判。^{[3]161} 2009 年，虽然双方专家委员会会议和部长级联席会议照常举行，但会后发表的相关公告，只字未提自贸区协议一事。2009 年 5 月，阿提亚在写给时任欧盟委员会负责贸易事务的委员阿什顿（Catherine Ashton）的一封信中再次重申：“与欧盟有关自贸区的谈判已经持续了 20 多年，我们再也不会参加这种徒劳无益的谈判，在这件事情上，我们的决定是清楚的。”^[9]

三、海合会与欧盟自贸区谈判受挫原因分析

众所周知，自由贸易协定是指两个或两个以上的国家（包括独立关税地区），根据世贸组织的相关规则，为实现相互之间的贸易自由化所进行的地区性贸易安排。自贸协定的内容不仅包括货物贸易自由化，而且涉及服务贸易、投资、政府采购、知识产权保护、标准化等更多领域的相互承诺。一些分析人士指出，海合会与欧盟自贸区谈判一再受挫，其根本原因是双方从一开始便对协议的内容和宗旨存在分歧。

阿拉伯分析人士在谈到海合会与欧盟自贸区谈判受挫的原因时，比较一致的看法有两点：第一，在谈判的第一阶段，欧盟提出了海合会先行建立关税同盟作为双方签署自贸协议的先决条件，这对海合会成员国来说，仍是一个遥不可及的目标。因此，阿拉伯方面指责欧盟故意逃避谈判，设置如此苛刻的先决条件，其真实意图是维持欧盟成员国对从海合会成员国进口的石油、天然气和石化产品的高关税；第二，2001 年 12 月，海合会成员国签署了《海合会国家经济协议》，规定从 2003 年 1 月 1 日起正式成立关税联盟，除 53 种免税商品外，其余 1236 种商品统一征收 5% 的关税。^{[10]175} 海合会关税同盟的建立，满足了欧盟方面的先决条件，因此，业界人士当时普遍预期

双方即将达成自贸协议。但令人始料未及的是，2008年年底，双方的谈判风云突变，再陷僵局。这一次，阿拉伯方面指责欧盟无视海合会成员国的具体国情，执意要把“与贸易无关的人权条款写入自贸区协议”，并认为欧盟在最后一刻反悔的做法“毫无理由”。而欧盟方面则含蓄地表示，双方的分歧主要仍集中在“贸易问题上”^[11]。

纵观海合会与欧盟历经20多年的自贸区谈判可以发现，导致这一谈判一再受挫的原因既有纯经贸障碍，也有政治因素的制约。

在纯经贸障碍方面，双方就海合会出口欧盟的主要产品特别是石油、天然气和石化产品的税率问题讨价还价，始终难以达成妥协。一方面，石油、天然气和石化产品是海合会成员国出口欧盟的主要产品，海合会方面自然对此类商品的税率十分敏感，锱铢必争；另一方面，欧盟历来重视环境保护，又是能源进口大户，所以一直鼓励节约能源或使用清洁能源、替代能源，以期遏制欧盟对进口能源的依赖性明显上升的趋势，实现其能源安全、环境安全等目标。因此，能源类产品和石化产品的税率问题，对欧盟来说也是一个十分敏感的问题，不可能轻易作出让步。

据阿拉伯媒体报道，目前欧盟对从海合会成员国进口的石油、天然气和石化产品征收约6%的关税，并实行配额制。而海合会方面则希望通过与对方签署自贸区协议，促使欧盟取消此类商品的关税和配额。海合会方面还试图说服欧盟，由于欧盟维持从海合会进口石化等产品的高关税，欧盟在海合会出口总量中的比重，已经从2003年31.8%下降到了2007年的29.7%，因此，欧盟这样做损人不利己。^[12]

在具体谈判过程中，海合会和欧盟内部意见不统一，也是长期阻碍双方签署自贸区协议的障碍之一。海合会方面，由于各成员国间经济规模差异很大，内部经济一体化进程并不十分顺利，互相之间协调立场十分艰难。目前，沙特占海合会经济总量的60%以上，阿联酋约占20%，其余4国占20%。^[13]沙特等国为了保护其民族工业，在政府补贴、关税税率等方面也采取了一些措施。而欧盟方面也不是铁板一块，西班牙、葡萄牙、荷兰等一些欧盟内部的石化产品出口国担心，由于海合会成员国的主要石化产品生产企业多为国有企业，可以从本国政府那里获取低于市场价的原材料供应，而欧盟同类企业多为私企，依赖市场竞争。因此，一旦降低此类商品的进口关税，会造成双方不公平竞争的现实，从而导致对欧盟本土同类企业形成巨大冲击。因此，相关国家的行业工会，历来反对降低石化产品的进口关税。它们利用选举政治的弊端等手段，对政府施加压力，想方设法阻止削减石化产品的进口关税。

政治因素方面，主要是由于海合会成员国政权缺乏安全感引起的。一方面，海合会成员国除阿联酋为特殊性质的联邦制国家外，其他五国都是君主制国家，如何维护国内政权稳定，是海合会各国面临的共同挑战；另一方面，相对于伊朗、伊拉克、埃及等地区大国来说，海合会成员国国家太多，国小民弱，不足以自保，缺乏安全感。因此，这些国家历来需要依赖大国的庇护，特别是1979年伊朗伊斯兰革命以后宣布对外输出革命、1990年伊拉克入侵科威特等事件，更使政权和国家安全问题，成了海合会各成员国领导人挥之不去的梦魇。而与此同时，丰富的能源储备和石油财富，则是海合会成员国与地区和国际势力周旋的“王牌”，这些国家不仅需要利用这张“王牌”创造更大的财富，还需要利用它为这些财富提供安全感。因此，利用经济手段和经济纽带寻找安全感，这一特征在海合会成员国中间显得尤为突出。

在海合会与欧盟的自贸区谈判的不同阶段，政治因素对谈判形成制约的表现形式各不相同。在初期阶段，海合会成员国担心自己与欧盟的谈判会触动其他阿拉伯国家的敏感神经，害怕被其

他阿拉伯国家扣上“分裂阿拉伯世界”的骂名。因此，海合会国家表明，自己与欧盟的自贸区谈判是阿拉伯联合行动的组成部分，阿拉伯世界的和平与稳定与欧盟利益休戚相关。为此，双方的谈判理应包涵政治领域。而欧盟方面当时则希望淡化双方谈判的政治色彩，侧重于纯经贸性质的对话，拒绝在自贸区谈判问题上向海合会成员国提供更多的政治承诺。^{[3]164}

1991年海湾战争和2003年伊拉克战争以后，美国在中东地区“一手遮天”。在这样的形势下，海合会成员国作为美国的盟友，自身安全感暂时相对有保障，在与欧盟的谈判中自然多了些底气。有分析人士指出，欧盟方面正是看到了目前形势下自己在中东问题上作用有限，与对方签署自贸区协定难以使己方利益最大化，因此实际上也不急于让这场“马拉松”式谈判谈出结果。

上述经贸因素和政治因素，构成了海合会与欧盟达成自贸区协议的主要障碍。除此以外，还有一些次要障碍有时也成为双方互相指责的借口。这些次要障碍主要有以下几点：一是海合会成员国大都担心，一旦向外界开放市场，允许外国投资与国内企业公平竞争，会使国人对政府垄断资源的合法性产生怀疑，进而会影响内部的社会稳定；^[14]二是海合会成员国，特别是沙特、阿曼等国对欧盟执意将民主、人权等政治条款写入双方自贸区协议十分敏感。欧盟方面则强调，这一做法是欧盟的通行做法，欧盟希望通过签署自贸区协议，促进海合会成员国人权状况的改善，如外来劳工权益的保障、扩大民间组织的作用等；三是阿联酋、巴林两个铝产品出口国，一直对欧盟对其铝产品征收6%的关税不满，要求欧盟取消铝产品进口关税；四是鱼类是阿曼的主要出口产品，因此，阿曼对欧盟进口海合会鱼类产品的税率也颇有微词，一直要求欧盟取消此类关税；五是欧盟方面在要求将民主和人权等政治条款写入双方自贸协议的同时，还要求海合会方面取消进口关税^[15]，以便进一步扩大欧盟对海合会的工业品和消费品的出口。

四、海合会与欧盟自贸区谈判前景分析

从技术层面来看，目前海合会与欧盟自贸区谈判的技术障碍已经不多，双方签署协议的可能性是存在的。一方面，双方经过20多年的谈判，互相早已知根知底，对方的主要关切以及己方所能作出的最大让步，各自心中早已有数；另一方面，自贸协议是在世贸组织相关规则下所进行的地区性贸易安排。因此，随着海合会中占举足轻重地位的沙特加入世贸组织，海合会与欧盟自贸区谈判的一些最为棘手的技术障碍已经得到解决。例如，海合会成员国的市场开放、相关人权条款的措辞，相关法律的修改等问题，实际上都已找到了比较理想的答案。此前，海合会其他五国已经先于沙特加入了世贸组织。^①

分析人士认为，海合会与欧盟之间的自贸区谈判，实际上目前已经从技术层面转入了双方耐心和毅力的博弈。双方都在等待一个合适的时机，争取在谈判的最后关头使己方利益实现最大化。从目前形势来看，尽管双方的谈判已陷僵局，但双方在不同场合都在释放善意，以避免使僵局演变为死局。从整体上来看，目前海合会方面在这一问题上的立场比较强硬，而遭受国际金融危机严重冲击、不少成员国债台高筑的欧盟方面，则显得有些底气不足。

2009年5月，沙特前驻美国和英国大使、前情报部门负责人图尔基·费萨尔亲王在利雅得举

^① 科威特和巴林于1995年1月加入世贸组织，卡塔尔于1996年1月加入世贸组织，同年4月，阿联酋加入世贸组织，阿曼于2000年11月加入世贸组织。沙特于1996年提出入世申请，2005年11月加入世贸组织。

行的题为“欧盟与海湾地区”的研讨会上发表演讲，呼吁欧盟尽快就自贸区问题作出决断，并认为欧盟“理应为增强海合会成员国的国防、经济和科技实力承担直接或间接的责任，应支持它们的和平趋向，支持它们为维护中东地区的稳定而提出的设想以及作出的选择”。他指出，双方签署自贸协议不需要“神的启示”，且“这个问题已经变得很简单”，因此，亲王呼吁“双方各让一步”，以便早日签署自贸区协议。^[1]同年5月，欧盟委员会对外关系委员贝妮塔·费雷罗-瓦尔德纳（Benita Ferrero-Waldner）也表示，对双方“很快”签署自贸区协议表示乐观。她认为，尽管相关谈判被搁置，但双方仍保持联系，以寻求“切实的最终解决方案”。另据不愿透露姓名的欧盟官员透露，双方目前只在“两项条款”上存在分歧。这位官员承认，欧盟密切关注海合会与其他经济体的相关谈判，特别是海合会与两大新兴经济体——中国和印度自贸区谈判的进展，担心在自贸区问题上过分强硬，欧盟的利益会因此受损。^[16]

值得一提的是，在海合会与欧盟自贸区谈判陷入僵局之际，双方与其他经济体的相关谈判却进行得如火如荼：2008年，海合会与新加坡签署了自贸区协议，次年又与非欧盟成员国的欧洲自由贸易联盟（EFTA）瑞士、挪威、冰岛和列支敦士登签署了自贸区协议。另外，海合会已经与中国、印度、新西兰、土耳其、澳大利亚、南方共同市场（成员国包括巴西、阿根廷、乌拉圭和巴拉圭，MERCOSUR）和韩国等国或地区性国际组织签署了经济合作框架协议，启动了相关的自贸区谈判。由于美国的坚持，海合会各成员国还采取双边方式单独与美国谈判自贸区协议。巴林此前已经与美国签署了协议。欧盟与韩国仅用了两年时间便完成了自贸区谈判并签署了协议。此前，欧盟已经与南方共同市场、智利、墨西哥、南非、埃及、突尼斯等国家或地区性国际组织签署了自贸区协议，并拟与所有拉美国家和东盟成员国商签此类协议。

分析人士认为，海合会和欧盟各自与其他大的经济体之间的自贸区谈判，肯定会触动对方敏感的“神经”。特别是海合会与中国、印度两大新兴经济体之间的自贸区谈判进程，将对海合会与欧盟的相关谈判产生很大的影响。2009年4月，海合会商会联盟秘书长阿卜杜勒·拉希姆·纳基（Abdel Rahim Naki）称，海合会这次中止与欧盟的自贸区谈判是“认真的”，现阶段海合会的重心已经转向“与亚洲国家谈判签署类似协议”^[3]。因此，不难看出海合会利用与中国和印度的相关谈判向欧盟施压的策略。

五、结语

海合会与欧盟无论从地缘政治还是贸易的互补性来说，都是一对极其重要的伙伴。双方建立自贸区，不仅不会对各自的进出口产生巨大的冲击，双方的诸多行业反而都将从中受益。但是，自贸区协议的谈判和签署，都与双方各自的全球战略布局密切相关。海合会期待欧盟在中东问题上发挥更大的作用，为自己的“石油美元”和“石油财富”寻找更多安全的合作伙伴；欧盟也希望将其贸易政策扩大到服务、投资、知识产权、劳工权益、环境保护政策等多个方面，通过与对方签署自贸区协议，输出欧盟的“价值观”，吸纳海合会成员国的财富，并与美国争夺在中东问题上的话语权。目前，双方签署协议所欠缺的是一个合适时机以及双方的政治意愿。因此，一旦时机成熟，某一方或双方作出更多让步的可能性是存在的。

[参考文献]

- [1] 图尔基·萨希勒. 沙特呼吁就欧洲与海湾建立自贸区问题作出决断[N]. 中东报(利雅得), 2009-05-12.
- [2] 纳忠. 阿拉伯通史(下卷)[M]. 北京: 商务印书馆, 1999.
- [3] 阿卜杜勒·马赫迪·沙里达. 海合会机制, 公开的宗旨及其与国际和地区组织的关系[M]. 开罗: 麦德布利书局, 1995.
- [4] 谢里夫·阿卜杜勒·哈密德. 欧盟是海合会最重要的贸易伙伴出口额达 820 亿美元[N]. 中东报(伦敦), 2008-11-13.
- [5] 鲁伊吉·纳尔波尼. 用一个声音说话, 这样使欧盟更强大[N]. 中东报(利雅得), 2009-12-13.
- [6] 海合会国家对难以与欧盟签署自贸区协议感到失望[EB/OL]. [2010-05-01].
<http://sa.mofcom.gov.cn/aarticle/ziranziyuan/xjppj/200808/20080805740056.html>
- [7] 胡萨姆·阿卜杜勒·哈密德. 海合会威胁欧盟[EB/OL]. [2010-05-01].
<http://www.aljazeera.net/News/archive/archive?ArchiveId=7219>.
- [8] 海合会搁置与欧盟的贸易谈判[EB/OL]. [2010-05-01].
<http://aljazeera.net/NR/exeres/4544F880-B5CF-499D-BE1D-63DAC329605F.htm>.
- [9] 阿卜杜拉·穆斯塔法. 海合会秘书长说, 我们已经与欧盟在布鲁塞尔举行第二轮谈判达成一致[N]. 中东报(利雅得), 2009-05-15.
- [10] 张宏, 等. 当代阿拉伯问题研究[M]. 北京: 人民出版社, 2006.
- [11] 阿卜杜拉·穆斯塔法. 欧盟委员会对近期与海合会签署自贸协定表示乐观[N]. 中东报(利雅得), 2009-05-08.
- [12] 海合会与欧盟自贸协议草案仍原地踏步[N]. 利雅得报, 2009-09-08.
- [13] 吉汉·马斯里. 中东报调查结果显示, 阿联酋在统一货币发行后将重返货币联盟[N]. 中东报(利雅得), 2010-02-21.
- [14] 伊利莎白·斯蒂芬斯. 海合会与欧盟的军事和经济关系[M]. 海湾研究中心, 2004.
- [15] 阿比德·苏希米. 海合会成员国中止与欧盟自贸区谈判转向亚洲[N]. 中东报(利雅得), 2009-04-01.
- [16] 阿卜杜拉·穆斯塔法. 海合会与欧盟为克服自贸区协议最后障碍举行会谈[N]. 中东报(利雅得), 2009-07-12.

GCC-EU FTA Negotiations: Past and Future

ZHOU Hua

Abstract The marathon GCC-EU free trade agreement negotiations have dragged on for over two decades. In 2008, the European Union hesitated at the last minute and refused to sign a draft agreement. The Gulf Cooperation Council then suspended the negotiations. Intransigence on both sides resulted in a deadlock. This article tries to explore the root causes of the impasse and the possibility for breaking the deadlock by analyzing GCC-EU economic and trade relations and reviewing the negotiation process, hoping to shed some light on the ongoing FTA negotiations between China and the Gulf Cooperation Council.

Key Words GCC; EU; FTA; Gulf Economy; Regional Integration

(责任编辑: 钮松)

本期责任编辑

孙德刚